



In der Profi-Liga. Als erster zertifizierter Trockenbauer in Niederbayern nahm Roland Veicht die Urkunde zum „ModernisierungsProfi“ entgegen (v. l.): Peter Sageder (B+M Baustoff + Metall, Passau), Brigitte und Roland Veicht (Veicht Trockenbau, Untergriesbach), Bernd Fischer (Saint-Gobain Rigips GmbH).



Auf dem Weg zur Spezialisierung. ModernisierungsProfi Roland Veicht ist mit seinem Trockenbau-Betrieb „gut unterwegs“.



Ein eingespieltes Team. Brigitte und Roland Veicht wollen sich mit ihrem Trockenbau-Unternehmen und der Spezialisierung im Modernisierungssektor von „schwarzen Schafen“ im Markt abheben.

Mit Spezialisierung auf Expansionskurs

Modernisierungsmarkt | Trockenbau-Unternehmer Roland Veicht ist jetzt erster zertifizierter „ModernisierungsProfi“ in Niederbayern. Hinter diesem Siegel stehen namhafte Hersteller, die sich zu einem „Energiesparnetzwerk“ zusammengeschlossen haben, um Handwerksfirmen Spezialwissen zur Gebäudemodernisierung an die Hand zu geben.

Roland Veicht ist mit Trockenbau auf Expansionskurs. Verfolgt man die Entwicklung seines Unternehmens, dann scheint der 44 Jahre alte Trockenbauer aus Untergriesbach (Niederbayern) genau im Trend der Zeit zu liegen. 2006 erst richtete Roland Veicht eine neue 180 m² große Lagerhalle ein, die heute schon zu klein ist. Der Betrieb wuchs schnell und wächst weiter. Mit dem Einstieg seines Sohnes innerhalb der nächsten drei Jahre steht der Bau einer neuen Halle in etwa dreifacher Größe an. Außerdem soll die Zahl der Mitarbeiter aufgestockt werden.

Ein Grund dafür, warum sich sein Unternehmen so positiv entwickelt, sieht Roland Veicht in der allgemeinen Entwicklung des Modernisierungsmarktes, der sich seiner Einschätzung nach in den letzten zwei, drei Jahren etwa um 25% vergrößert hat: „Die

fehlende Stabilität des Finanzmarktes lässt viele Menschen heute lieber wieder in ihr eigenes Heim investieren als in Aktien.“ Aber das allein sei noch nicht das Geheimnis seines geschäftlichen Erfolges. „Der Kunde, der mir sein Vertrauen schenkt, bekommt im Gegenzug eine Top-Leistung auf dem aktuellen Stand der Technik und unter Einsatz bester Materialien“, erklärt der Trockenbau-Unternehmer selbstbewusst.

Trendmarkt Modernisierung und der zunehmende Kundenwunsch nach qualitativ hochwertiger Ausführung – beides legte für Roland Veicht nahe, dass er sich genau im Schnittfeld dieser beiden Trends spezialisieren müsse. Er tat dies beim „Energiesparnetzwerk“, eine Kooperation namhafter Hersteller in Sachen Modernisierung. Die in der Saint-Gobain-Gruppe zusammengeschlossenen Unternehmen Rigips, Isover

und Weber gehören dazu, ebenso Dachziegelhersteller wie Koramic und Nelskamp, aber auch Fensterhersteller wie Velux und Haustechnik-Anbieter wie Junkers.

Hochwertiges Seminarangebot für die Spezialisierung

Die Hersteller bieten ein Programm von Pflichtseminaren (Marketing und Kundenorientierung, Bauphysik) sowie ein modulares System von Spezialisierungsseminaren an. Darunter befinden sich unter anderem etwa Seminare zur energetischen Modernisierung im Steildach, zu WDV-Systemen, zu Dachwohnfenstern und Solartechnik etc. – Die Auszeichnung als „ModernisierungsProfi“ wird seit 2007 nur an für die Modernisierung von Wohngebäuden speziell ausgebildete Fachhandwerker vergeben. Roland Veicht bekam beispielsweise den Tipp für die

Qualifizierungsmöglichkeit von seinem Rigips-Außendienstmitarbeiter. Alle Schulungsteilnehmer sind nach erfolgreichem Abschluss automatisch Mitglieder im „Energiesparnetzwerk“. Veicht: „Auf der Homepage des Netzwerkes werden wir an modernisierungswillige Bauherren weiterempfohlen und haben auf diese Weise auch schon Kunden gewinnen können.“

Profitiert hat Roland Veicht, der sein Trockenbau-Unternehmen 1994 mit nur einem Mitarbeiter gegründet hat, heute acht Angestellte führt und tatkräftig von Ehefrau Brigitte unterstützt wird, bisher vor allem von Seminaren zu den Themen Bauphysik und Steildach-Dämmung. Besonders freut er sich auf das Rigips-Seminar zum Thema „Innenausbau/Trockenbau“ im Frühjahr dieses Jahres ganz in der Nähe seines Wohnortes.

„Ich bin zwar schon lange dabei, aber auch nach 15 Berufsjahren darf man in unserem Job nicht einfach stehen bleiben“, sagt er. „Der Moder-

nisierungsmarkt ist nämlich immer in Bewegung. Die Technik und Baustoffe verändern sich und werden ständig optimiert. Hinzu kommt, dass der Kunde immer anspruchsvoller wird, weil er durch das Internet heute meistens sehr gut informiert ist. Unterm Strich werden die Anforderungen also immer größer.“ Roland Veicht ist überzeugt: „Richtig gut kann in unserem Fach nur der sein, der sich mit hochwertigen Fortbildungen konsequent auf dem Laufenden hält und 1-a-Arbeit abliefert.“

Roland Veicht ist stolz, der erste zertifizierte „ModernisierungsProfi“ in Niederbayern zu sein. „Mich würde es freuen, wenn viele qualitätsbewusste Unternehmen aus unserer Region nachziehen. Denn nur, wenn wir in unserem Fach immer besser werden, können wir uns positiv abgrenzen.“ □

Internet-Tipp
www.energiesparnetzwerk.de

Die neue Gesamtausgabe VOB 2009 kommt!

Gesamtausgabe und Vordrucke sind ein Muss für jeden Baubetrieb!



VOB Gesamtausgabe 2009
Herausgegeben im Auftrag des Deutschen Vergabe- und Vertragsausschusses für Bauleistungen (DVA) vom DIN Deutsches Institut für Normung e. V. 2010. DIN A5. Gebunden. Ca. 940 Seiten. ISBN 978-3-481-02618-9 € 42,-
Erscheint ca. Mai 2010.

Die VOB 2009 – endlich wieder in einem Band und in allen Teilen (VOB/A, B und C) **komplett aktualisiert.**

Folgende DIN-Normen wurden fachtechnisch überarbeitet:

- DIN 1960 „Allgemeine Bestimmungen für die Vergabe von Bauleistungen“
- DIN 1961 „VOB Teil B: Allgemeine Vertragsbedingungen für die Ausführung von Bauleistungen“
- 18 Allgemeine Technische Vertragsbedingungen (ATV) in VOB Teil C
- ATV DIN 18299 „Allgemeine Regelungen für Bauarbeiten jeder Art“

Damit bleibt die VOB der **Maßstab für solide Bauverträge** im öffentlichen und privaten Bereich. Die neue VOB 2009 kann ab jetzt vorbestellt werden.

Jetzt vorbestellen!

VOB/B – Vordrucke
Ausgabe 2009
DIN A4. Block.
50 Vordrucke. Gelocht.
ISBN 978-3-481-02619-6
€ 29,-
Erscheint ca. Mai 2010.

Gleich mitbestellen: VOB/B-Vordrucke
Der Block enthält 50 Exemplare der VOB/B als Vordruck, die Sie Ihren Angeboten oder Verträgen bequem beilegen können. Pflicht erfüllt!

Direkt bestellen! Per Fax: 0221 5497-130

baufachmedien.de
DER ONLINE-SHOP FÜR BAUPROFIEN

Fax: 0221 5497-130 • Telefon: 0221 5497-120 • service@rudolf-mueller.de

Expl.	Best.-Nr.	Titel	Preis
	02618	VOB Gesamtausgabe 2009 Jetzt vorbestellen!	€ 42,-
	02619	VOB Teil B – Block mit 50 Vordrucken Jetzt vorbestellen!	€ 29,-
	02636	VOB/B kompakt Jetzt vorbestellen!	€ 39,-

Preisirrtum und Änderungen vorbehalten. Preise inkl. MwSt. zzgl. Versand. Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen, siehe www.rudolf-mueller.de/agb.html.

Geschäftsadresse:

Name/Vorname des Firmenansprechpartners _____ Firma _____

Straße _____ PLZ/Ort _____

Geschäfts-Telefon/Geschäfts-Telefax (freiwillig) _____ Geschäfts-E-Mail (freiwillig) _____

Ich bin damit einverstanden, dass mich die Unternehmen der Verlagsgruppe Rudolf Müller per Telefax und Telefon über ihre Zeitschriften, Bücher, CD-ROM/DVD, Online-Dienste und Veranstaltungen informieren. (bitte ankreuzen)

Hinweise zum Datenschutz: Sofern Sie uns keine weitergehende Einwilligung erteilen, werden wir Ihre persönlichen Daten verarbeiten und nutzen, um Ihre Bestellung abzuwickeln, Sie per Post und per E-Mail über unsere Fachmedienangebote sowie die anderer Unternehmen der Verlagsgruppe Rudolf Müller zu informieren. Der Verwendung und Übermittlung Ihrer Daten für Werbezwecke können Sie per Post an Verlagsgesellschaft Rudolf Müller, Stolberger Str. 84, 50933 Köln oder per E-Mail an service@rudolf-mueller.de jederzeit mit Wirkung für die Zukunft widersprechen. Dadurch entstehen Ihnen ausschließlich Übermittlungskosten nach den Basistarifen.

Datum, Unterschrift _____



Verlagsgesellschaft Rudolf Müller GmbH & Co. KG
Postfach 41 09 49 - 50869 Köln
Telefon: 0221 5497-120
Telefax: 0221 5497-130
service@rudolf-mueller.de
www.rudolf-mueller.de